



## **Ixia übernimmt Catapult Communications**

*Übernahme macht Ixia zum Marktführer bei Testsystemen für  
3G- und 4G-Drahtlosnetzwerke*

**Calabasas, CA/München / 14.05.2009 - Das Unternehmen Ixia hat heute bekannt gegeben, dass es eine definitive Vereinbarung mit der Catapult Communications Corporation („Catapult“) unterzeichnet hat, nach der Catapult von Ixia gegen einen Barbetrag von 9,25 US-Dollar pro Aktie übernommen wird. Die Transaktion hat einen Gesamtwert von rund 105 Millionen bzw. 63 Millionen US-Dollar zuzüglich der Barmittel und Investitionen von Catapult. Die Übernahme wird voraussichtlich im dritten Quartal vollzogen.**

Die Testlösungen von Catapult für 3G- und 4G-Drahtlosnetzwerke ergänzen das komplette Angebot von Ixia an Leistungstestsystemen und Plattformen zur Überprüfung von IP-Diensten. Mit dieser Übernahme kann Ixia seinen neuen und bestehenden Kunden über Drahtlos- und Kabelnetzwerke Testlösungen für konvergierte Multiplay-IP-Dienste aus einer Hand anbieten. Die Lösungen eignen sich speziell für Telefoniegerätehersteller und globale Dienstleistungsanbieter. Die fortschrittlichen Testsysteme für drahtlose Dienste von Catapult bieten ausgezeichnete und hochleistungsfähige Lösungen für Hunderte von Protokollen und Varianten, einschließlich LTE, IMS, WiMAX, CDMA, VoIP, GPRS und GSM.

„Wir befinden uns an einem Übergangspunkt im Kommunikationsbereich, wo die heutigen fortschrittlichen Festnetz- und Mobilfunktechnologien bald in einem einzigen nahtlosen Netzwerk zusammengeführt werden“, sagte Atul Bhatnagar, President und CEO von Ixia. „Diese Übernahme positioniert Ixia als führende Bezugsquelle von umfassenden IP-Testlösungen für Drahtlos- und Kabelnetzwerke. Zusätzlich zur sofortigen Erweiterung unserer Zielgruppen, die uns zum Marktführer im Bereich von 3G- und 4G-Drahtlosnetzwerken macht, wird die Übernahme auch unsere Umsätze und Einnahmen ankurbeln.“

„Ixia und Catapult ergänzen sich in ihren Stärken bei Testsystemen in den Bereichen IP und drahtlose Kommunikation sowohl in Bezug auf führende Technologien als auch im Hinblick auf ihre Produktportfolios“, sagte Dick Karp, Chairman und CEO von Catapult. „Durch die Kombination der Multiplay-IP-

---

### **Kontakte für die Presse:**

**Jürgen Rast /Berk Kutsal**  
**Trademark PR GmbH**  
Goethestr. 66  
80336 München

Tel.: +49.89 444.467-461  
Fax: +49.89 444.467-479  
[ixia@trademarkpr.eu](mailto:ixia@trademarkpr.eu)  
[www.trademarkpr.eu](http://www.trademarkpr.eu)

**Kelly Maloit**  
**Ixia**  
26601 W. Agoura Rd.  
Calabasas, CA 91302

Tel.: +1 818.444-2957  
Fax: +1.818.871-1805  
[kmaloit@ixiacom.com](mailto:kmaloit@ixiacom.com)  
[www.ixiacom.com](http://www.ixiacom.com)





Testfähigkeiten von Ixia und der Testerfahrung von Catapult im Drahtlosbereich kann Ixia den Marktteilnehmern eine leistungsstarke Lösung aus einer Hand bieten und die Technologien, Kundenstämme und weltweiten Absatzkanäle beider Unternehmen ausnutzen, um Wachstum und Innovation in Schlüsselmärkten anzutreiben.“

Die Übernahme wird durch ein Zeichnungsangebot für alle ausgegebenen Stammaktien von Catapult vollzogen, in einem zweiten Schritt erfolgt dann die Fusion. Der Aufsichtsrat von Catapult hat den Catapult-Aktionären einstimmig empfohlen, das Angebot anzunehmen, und Dick Karp und Nancy Karp haben in einem entsprechenden Vertrag die Einreichung ihres Aktienanteils beschlossen, der rund 37 Prozent aller ausgegebenen Aktien ausmacht. Die Übernahme, die voraussichtlich innerhalb der nächsten zehn Arbeitstage eingeleitet wird, unterliegt den üblichen Bedingungen, zu denen die Annahme des Zeichnungsangebotes durch die Inhaber einer Mehrheit der Aktien von Catapult sowie behördliche Zustimmungen (unter anderem wegen Einhaltung der Kartellgesetze) gehören.

Die Transaktion wird sich voraussichtlich bereits ab dem vierten Quartal 2009 positiv auf die nicht GAAP-konformen Erträge von Ixia auswirken. Von den nicht GAAP-konformen Erträgen ausgeschlossen sind aktienbasierte Vergütungen, Abschreibungen von übernommenen immateriellen Werten und andere außerordentliche Aufwendungen, ohne anwendbare steuerliche Effekte.

Thomas Weisel Partners LLC fungiert als Finanzberater und Bryan Cave LLP als Rechtsbeistand von Ixia.

### **Informationen zur Telefonkonferenz**

Ixia hat die Übernahme am Dienstag, den 12. Mai, um 14.30 Uhr MEZ im Rahmen einer Telefonkonferenz besprochen. Eine archivierte Version der Telefonkonferenz ist 90 Tage lang auf der Website unter „Investors“ von Ixia verfügbar ([www.ixiacom.com](http://www.ixiacom.com)).





## **Über Ixia**

Ixia ist ein führender Anbieter von IP Service Verification-Plattformen und Leistungstestsystemen für IP-basierte Infrastrukturen und Dienstleistungen. Die Testsysteme von Ixia werden von Herstellern für Netzwerk- und Telefonieausrüstungen, Halbleiterherstellern, Dienstleistern, Regierungen und Unternehmen angewendet, um die Leistungen und Zuverlässigkeit von komplexen IP-Netzwerken, -Geräten und -Anwendungen zu testen. Die Multiplay-Testsysteme von Ixia entsprechen dem wachsenden Testbedarf für Sprach-, Video- und Datendienste und Netzwerkfunktionen unter realistischen Bedingungen.

Weitere Informationen finden Sie unter [www.ixiacom.com](http://www.ixiacom.com).

## **Über Catapult Communications**

Catapult ist ein führender Anbieter fortschrittlicher Testsysteme für globale Gerätehersteller und Dienstleistungsunternehmen im Bereich digitaler Telekommunikation. Zu den Kunden des Unternehmens gehören Alcatel-Lucent, Motorola, NEC, NTT DoCoMo, Nortel und Nokia Siemens Networks. Die Systeme DCT2000 und MGTS von Catapult bieten ausgezeichnete hochwertige Testlösungen für Hunderte von Protokollen und Varianten – von LTE über IMS, WiMAX, UMTS, CDMA, VoIP, GPRS und GSM bis zu SS7. Das Unternehmen setzt sich für die Bereitstellung von Test-Tools ein, die im Bereich der Telekommunikationstechnologie zur Spitzenklasse gehören.

Weitere Informationen erhalten Sie von Catapult unter der Adresse 160 South Whisman Road, Mountain View, CA 94041, USA, Tel.: +1-650-960-1025, oder Sie besuchen die Website von Catapult unter [www.catapult.com](http://www.catapult.com).